

仓库货架系统 采购指南

您，正准备采购一批仓库货架系统？

不管是第一次采购，还是要将旧系统升级到更先进的系统，这本采购指南会为您的正确选择提供简单明了的建议。

有了适当的计划和远见，您就可以做出正确的决定，从而推动您的仓库在未来十年取得成功。



目录

采购货架12步

1. 创建供应商列表



2. 浏览营销资料



3. 与销售人员进行交流



4. 提供项目的具体信息*



5. 组织仓库现场考察



6. 征集方案



7. 审查初始报价



8. 深度细化



9. 获取准确报价



10. 审查合同



11. 签署合同



12. 完工验收交付



*粗体标识项为重要项，应落实到位



仓库货架系统采购的12个步骤

您的仓库货架系统将对您的盈利能力和增长产生深远的影响。因此做出正确的采购决定很重要。

目前市场上成规模的货架供应商有十数家可供选择，选择适合您的仓储环境的货架系统是一个复杂的过程。从更大、更通用的货架系统，到功能较少的小型货架系统，再到为特定行业订制的货架系统，正确的选择将节省大量采购成本与工作时间。

好消息是，虽然每家企业的购买过程都是独特的，但在货架系统遴选过程中所需采取的主要步骤几乎是相同的。基于多年的第一手知识和经验，我们已经整理了您需要采取的主要步骤来选择最适合您的货架系统。

以下是成功选择仓库货架系统的12个步骤 >>>

1.) 创建供应商列表

第一步是汇编供应商列表以评估。通过搜索引擎搜索“货架”、“仓储货架”等关键词，会有20+页的结果。



您也可以在杂志或网站上找到有用的货架供应商信息。

商业杂志

- 物流技术与应用
- 物流技术
-

行业协会

- 中国物流与采购联合会
- 中国仓储与配送协会
-

创建供应商列表的最佳途径之一是参加行业展会。每个行业协会都定期举办会议，在那里您可以学习最佳实践，同时会见潜在的货架供应商。要评估可能的货架供应商，可以考虑参加每年一次的亚洲国际物流技术与运输系统展（CeMAT ASIA）。

像稳图这样的第三方检测机构也从更技术化的角度对货架系统进行了大量的独立检测、检验与研究，对市场上的产品有整体的认知。

第1步目标

创建一个全面的潜在货架系统供应商的列表。无需太挑剔，涵盖那些看起来非常适合您操作需求的货架系统。在这一步中下载尽可能多的资料，包括产品概述、视频、电子样册、信息图表、行业简介、案例研究、企业手册和白皮书。

2.) 浏览营销资料

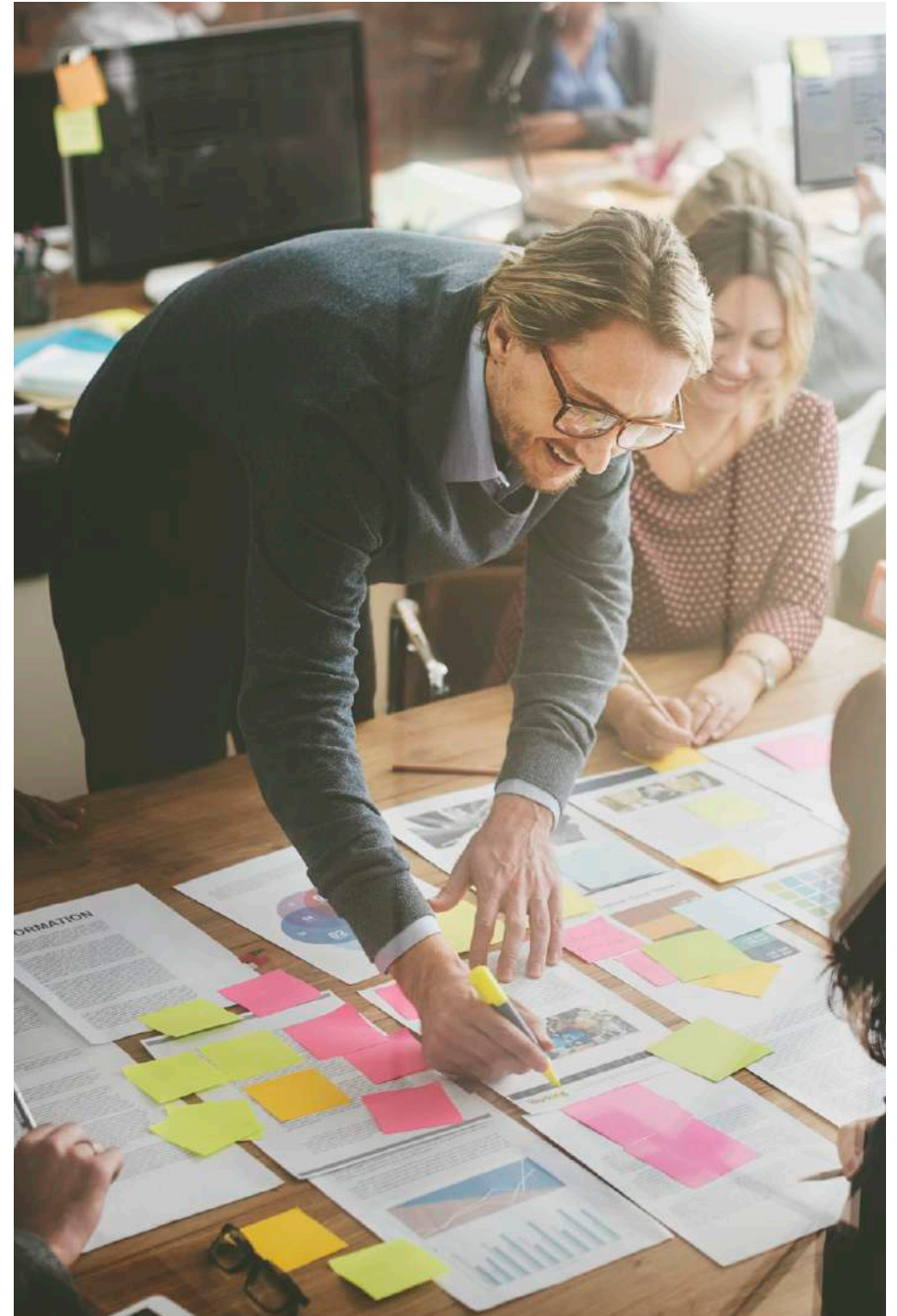
您的货架系统供应商列表会覆盖广泛的产品系列，从横梁式货架到穿梭式货架，从配备叉车的平库货架到配备自动化搬运设备的立体库货架，从拣选效率高的货架到密集存储货架。

当您开始审阅这些资料时，问问自己：

- 这个货架系统适合我们目前的操作吗？
- 这个货架系统适合我们目前的技术吗？
- 这个货架系统是否支持我们的特殊要求，如任意拣选、存储密度or先进先出？
- 这个货架系统是否能为我们公司的功能和技术发展提供助力？

第2步目标

广泛地查看可用的货架产品文档，并迅速从您的列表中剔除不合适的供应商。货架系统应该在非常高的水平上（90% - 95%）契合您当前的操作和技术需求。由于货架系统的核心功能在各个产品层中基本上是一致的，因此识别该产品是否适合将变得更加容易。





3.) 与销售人员进行交流

与更新后的清单上的供应商联系，了解货架产品并介绍您的需求情况。

做好准备，描述您希望货架系统实现的功能，您期望做的投资类型。迅速剔除不符合自己需求的产品的最好方法，是确认其是否在功能上不满足或财务上超出预期。一个好的销售人员也可能会询问您项目是否已有资金，是否有计划实施的时间表。

您应该开始确定一个基本的货架方案。简要了解货架系统是否足够灵活，可以在当前的仓储环境中使用。您可能还想讨论您正在使用的搬运设备类型，以及搬运设备是否与货架系统类型相适应。

一定要花点时间对每家供应商进行评估。听听他们的故事，看看他们在这行多久了，货架系统是何时开发的，业务是如何开展的。询问他们是否独立开发了货架系统，是否继续支持这个产品。确定他们服务的市场和对象，以及他们的客户都有谁。

第3步目标

排除那些在功能上或财务上不合适的供应商。对于那些满足基本要求的供应商，开始你的基础审查，以确定哪款产品整体上最为匹配。

4.) 提供项目的具体信息

现在，您应该对列表中供应商的货架系统特性有了一定的了解。此时，您应该准备在内部讨论仓储的每个方面，并根据全面的需求列表来评选货架系统。



为了货架系统选择、设计的可靠性与安全性，您应负责准确提供以下信息给货架供应商：

- 确定存储货物或存储单元的最大重量与尺寸规格，以及可能发生的任何不符合规定的变动；
- 规定地坪与基础的特性，以确保有足够的强度和刚度承受荷载，并确定地坪面层、地坪锚栓限制、地坪平整度等；
- 规定堆垛起重机或叉车等搬运设备运行时、设置托盘背挡时、推动和滑动与货架接触的存储单元时，施加给货架的力的大小、方向与位置；
- 规定场地位置，以进行风荷载、雪荷载和地震荷载的计算；
- 规定允许的最小净距，使货与货之间或货与货架之间碰撞的概率最低。相关资料应由搬运设备供应商提供；
- 指定环境，包括温度，例如干燥、无污染的常温室内或暴露在自然气象下的室外，以确定钢材的种类、防腐涂层的质量和耐久性或其他钢材表面的保护性处理；
- 详细说明地坪的平整度与直线度；
- 搬运设备的运行特征，如叉车转弯半径；
- 在需要的地方指定或提供立柱防护装置；
- 环境（包括楼板）是干燥的，无化学腐蚀的。

第4步目标

尽可能详细准确地提供项目信息，这些信息对于货架供应商的设计人员进行货架设计是至关重要的。



5.) 组织仓库现场考察

必要的话，除了提供场地图纸之外，您可以组织供应商到仓库现场，对您的仓库设施和流程进行实地考察，以便您和供应商都能了解他们的货架系统和您的需求是如何结合在一起的。这也是讨论硬件和集成需求的另一个好时机。您可以借此机会提出您的功能分区需求，展示您的操作，并指出可能比较特殊的流程。

第5步目标

让每个供应商都近距离了解您的仓库设施，并讨论您的仓库的特别或独特之处。每个供应商都应该有一个方案来支持您的需求，并能够确认他们的货架系统能够满足您当前的操作。

6.) 征集方案

在初步的资格审查之后，您应该有一个大约3~5家供应商的名单。下一步是邀请每位供应商提供自己的方案及报价，参与可能竞标。

如果您还没有方案及报价模板，请您的供应商共享他们的，许多供应商都有自己的版本。或采用广泛使用的行业模板。

评估方案及报价将获得产品功能方面的详细信息。这将帮助验证哪些货架系统足够柔性，可以随着需求的变化随公司一起发展。

第6步目标

识别每种方案货架系统的功能能力，并评估它们满足需求的能力。根据你当前的需求和你预期的未来需求来缩小你的列表。

7.) 审查初始报价

在采购过程的最开始，您应该已经明确了所需的投资类型。现在是时候更精确地了解每个系统的成本了。



获得初始报价后可以比较预算成本，也可以帮助您评估供应商之间的价格。初始报价在手，审查货架系统每个项目的定价。这将帮助您理解货架系统是如何定价的(考虑项目位置、设计标准、运输安装等)以及每个供应商的专业服务程度。您还应该发现持续的成本投入，如维护和保养，以及安全管理费用。



第7步目标

详细了解货架产品的定价方式，从原材料到设计加工到安装运输。定义所有额外费用，包括专业服务费、培训、升级、维护和支持。

8.) 深度细化

整个采购过程中最复杂的部分之一是细化。这可能很难从成本上、但可以从专业服务的角度进行评估。在此过程中，您的团队应该与供应商深入研究与探讨。

为了成功实现预定功能的货架系统，在这个步骤中，您应该确定以下内容的细节：

- 货架的规划与布局、物品流动路线、消防及其他安全等
- 明确货架结构设计标准，审阅经第三方审核的货架结构计算书，及必要的实验测试报告
- 明确钢材材质、连接焊缝与螺栓、构件加工精度、防腐涂层质量的标准
- 明确货架的安装质量标准
- 明确货架正常使用的界限，包括结构变动的允许范围

第8步目标

落实货架系统规划、设计、制造、安装、使用的细节，明确执行的标准，为项目的实施提供统一的指导，为后续项目的验收提供依据。





9.) 获取准确报价

现在仍然在清单上的供应商，应该能够提供更定制化的价格。您的任务是消除双方之间存在的歧义。应该清楚功能上存在哪些差距。优秀的销售人员应该能够提供准确的时间和成本估算，满足您的要求。

对您认为货架系统需要修改的地方，请保持开放和诚实的态度。现在确定修改之处和使用预估，可以消除后面可能引起的项目混乱和误解。

第9步目标

明确货架系统哪些地方可能不符合您的功能需求，并估计解决这些问题所需的成本。

10.) 审查合同

在签订合同的阶段，您要完成交易的每个方面。您应该会收到所有供应商的最终报价。如果适用，应该确定任何自定义的修改以及由此造成的成本增加。

确保任何合同都明确规定了如果出现任何问题，解决问题所需的成本估算。如果有任何标记未解决的问题，确定成本和时间线的最佳和最差情况。

请熟悉知识产权的律师审查合同。您的律师应该把重点放在合同术语、付款条款、支持条款以及长期合同安排的结构上。

第10步目标

审查合同以确保合同对所有相关方都是公平的。任何合同都应该提供一个清晰的协议表示，该协议是您的公司和供应商之间数月的互动所达成的。



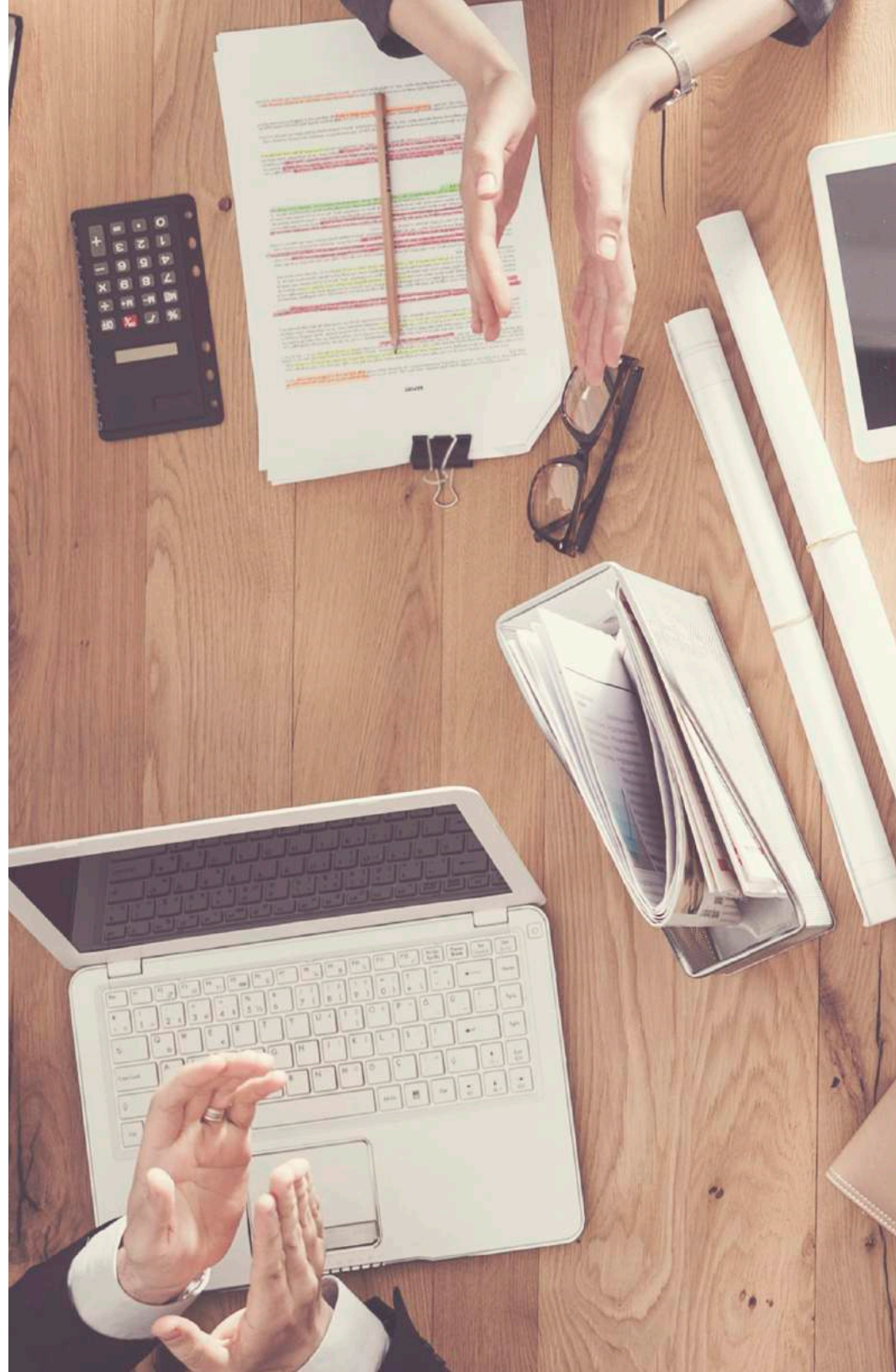
11.) 签署合同

经过数周的团队会议、方案展示和与货架供应商的电话交流，您已经准备好选择一个货架系统合作伙伴了。花点时间回顾一下您与每个供应商的整个旅程，并记录他们可以提供的关于您的操作的任何特殊见解。

此时此刻，您应该有一个最终的工作陈述，并且在合同中不应该有危险信号。您还应该开始讨论接下来的步骤，以及您将如何过渡到项目管理角色来为项目的实现做准备。

第11步目标

选择一个对您的单位在未来十年的成长至关重要的供应商。





第12步目标

检测安装精度，确保施工质量，保证项目安全，明晰各方责任

12.) 完工验收交付

货架安装完成后，交付使用之前，应由业主会同设计、安装施工、货架供应商及第三方检测单位，针对货架安装质量进行完工验收检测，确保货架安装达到了技术协议、合同或标准的要求。比如对于货架垂直度，安装完成后的精度一定不能低于在结构计算时所假定的标准，否则会带来安全隐患。

货架一旦投入使用放上货物后，就再也不能回到安装后的初始状态，即使卸载也不能。因此完工验收检测是一项明晰责任的重要措施。

完工验收通过后，即可交付使用。



写在最后

对您的供应商开诚布公。在整个过程中，分享您认为他们擅长的地方，以及您觉得他们在功能、专业知识、服务或价值方面的不足之处。这将使每个供应商有机会明确他们的货架系统的长处与短处。您对供应商的态度越透明，就越容易做出最终决定。

货架技术服务

货架使用状态与完工验收检测

货架结构计算

地坪规整度检测

货架安全培训与咨询

解决方案设计

自动化立体库检测

立即预约



稳图提供自动化立体仓库高层货架、库架一体货架以及各种平库货架（包括但不限于横梁式、穿梭车式、悬臂式、后推式、重力式、阁楼式与钢平台等）的结构设计、施工质量检测与使用维护检测等一系列专业技术服务。期待与您交流。

更多信息，欢迎访问网站 www.wesafesh.com